



Thomas Jannot  
Chefredakteur

## Was halten Sie davon?

Wenn Sie sich PC DIREKT näher anschauen, muss zumindest Stammlesern etwas auffallen. Wenn nicht, würde es uns umso mehr darin bestärken, genau das Richtige getan zu haben. Den E-SHOPPER gibt es nicht mehr. Nach Monaten der mühevollen Recherchen hatten wir stets das Gefühl, dass Sie diese Seiten nie wirklich gelesen haben. Zumindest erhielten wir auf nahezu alle anderen Beiträge in jeder Ausgabe stets Feedback von Ihnen. Nur bei unseren regelmäßigen Tests von Online-Shops im Internet herrschte Schweigen im Walde.

Wahrscheinlich ging es Ihnen ähnlich wie uns. Nach anfänglicher Begeisterung nice to know, aber nicht kaufentscheidend. Zu unterschiedlich sind Ihre Prioritäten beim Surfen, Shoppen und Saugen im Web. Für die meiste Response sorgen bei Ihnen und uns handfeste Tests von außergewöhnlichen oder auch kleinen, aber feinen High-tech-Lösungen und wirklich hilfreichen Dienstleistungen.

Neueste Hard- und Software für jedermann von überall zu jeder Zeit zu ordern und nutzbringend anzuwenden ist seit Jahren das Erfolgsrezept von PC DIREKT. Noch ungewohnt sind dagegen Services wie zum Beispiel das Finanzieren, Mieten oder Leasen von teurer Hardware. Denn 5000 Mark für ein Notebook oder gar 10 000 Mark und mehr für einen LCD-Projektor sind eine Menge Geld, das Sie ungern mal eben so auf den Tisch blättern, selbst wenn Sie es auf dem Sparbuch haben. Wer kratzt schon gern die hohe Kante an, wenn der Wertehalt eines Computers innerhalb von Wochen gegen Null tendiert.

Aus diesem Grund haben wir für Sie auf Seite 110 die neue Rubrik E-SERVICES ins Leben gerufen. Zur Generalprobe in dieser Ausgabe checken wir die Vor- und Nachteile von Ratenkäufen via Internet. Demnächst wollen wir Leasing-Angebote und Mietkäufe genauer unter die Lupe nehmen. Weitere Tests von hilfreichen Online-Dienstleistungen sind in der Pipeline. Gekoppelt haben wir das Ganze mit einer weiteren Neueinführung: In der Rubrik NETWORK-SOLUTIONS ab Seite 102 testen wir ab sofort alles, was Computer verbindet. Jeder, der mehr als einen PC hat, kann von den pfiffigen Netzwerklösungen profitieren – selbst wenn es nur darum geht, sich mit der ganzen Familie einen gemeinsamen Internetanschluss Kosten sparend zu teilen, ohne sich dem Risiko auszusetzen, bis auf das letzte Bit ausgespäht oder von Viren angemacht zu werden.

Schreiben Sie uns, was Sie davon halten. Wenn Sie uns bis zum 1. August 2001 eine Mail mit dem Betreff „NETWORK-SOLUTIONS + E-SERVICE“ und Ihrer persönlichen Meinung an unsere Leserbrief-

adresse [pcd\\_feedback@vnu.de](mailto:pcd_feedback@vnu.de) schicken, nehmen Sie automatisch an der Verlosung des „Black Line“-PCs von der Firma Topedo im Wert von 2600 Mark teil. Mehr über diesen „schwarzen Torpedo“ erfahren Sie im Test auf Seite 27.



**Diesen PC im Wert von 2600 Mark können Sie gewinnen, wenn Sie uns Ihre Meinung zum Pilotstart der Rubriken NETWORK-SOLUTIONS + E-SERVICE mailen.**